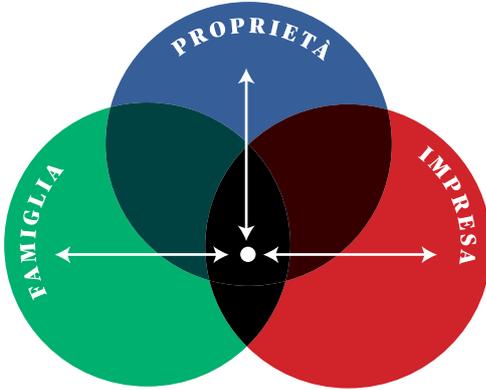


LABORATORIO *per* PROFESSIONISTI

1.1

FOCUS del LABORATORIO

Comprensione e gestione delle dinamiche delle PMI che vedono sovrapposti più sistemi: proprietà, impresa e famiglia.



Ognuno di questi sistemi ha proprie finalità e priorità, che creano tensioni e conflitti. Riconciliare queste differenze richiede spesso un approccio non convenzionale.

Soluzioni tecniche/amministrative o legali, per quanto ben articolate, possono avere successo e cogliere l'intuizione dell'imprenditore, solo se hanno il sostegno e il supporto di tutti e tre i sistemi.

SALeF, con questo laboratorio, propone di aiutare i clienti e i loro professionisti a trovare congruenza e allineamento con questi tre sistemi contrapposti, assicurando risultati sia per il business, che per le relazioni familiari e per di continuità imprenditoriale.

1.2

STRUMENTI

Nei momenti di crisi economica o di transizione, il conflitto tra i diversi sistemi rende difficile gestire i confronti interni, perché ci si trova senza le risorse o gli strumenti adeguati.

In questi momenti, la famiglia o gli imprenditori si rivolgono ai loro consulenti di fiducia per una soluzione tecnica ai loro problemi. SALeF lavora con ognuno di questi sistemi e con i professionisti di fiducia per fare in modo che le soluzioni gestionali, fiscali e legali soddisfino il più possibile tutte le parti.

Gli strumenti che offriamo sono:

- Progettazione di Passaggi Generazionali
- Coaching e Formazione per la Successione e la Leadership
- Facilitazioni alle riunioni di Famiglia
- Gestione dei Conflitti
- Assistenza nei cambiamenti innovativi

Progettazione di Passaggi Generazionali

Supportiamo la famiglia per definire le regole per impostare la successione e sviluppare un piano che supporti tutti i cambiamenti organizzativi che ne conseguono.

Attraverso sessioni guidate, sia individuali che collettive, aiutiamo la famiglia e i suoi membri a definire una visione condivisa, che rifletta i loro specifici valori ed obiettivi relativi all'impresa, cercando di coniugare storia personale, familiare e futuro dell'azienda

Coaching e Formazione per la Successione e la Leadership

La fase del passaggio generazionale implica molti cambiamenti nella leadership e nei sistemi di gestione dell'azienda. Un programma appropriato di coaching, mentoring e sviluppo personale riduce i rischi sia nei rapporti all'interno della famiglia, che nel business e accompagna la transizione facilitando il percorso.

Facilitazioni alle riunioni di Famiglia

Facilitiamo le riunioni di famiglia in modo che avvengano periodicamente, assicurando il passaggio e l'allineamento delle informazioni a tutti i membri della famiglia. In questo modo si facilita anche il coinvolgimento rispetto a quello che accade nell'impresa.

Gestione dei Conflitti

Lavorando con tutti gli attori coinvolti, facilitiamo le soluzioni che aiutano a risolvere i conflitti.

Assistenza nei cambiamenti innovativi

Accompagniamo e facilitiamo qualsiasi cambiamento innovativo che si vuole implementare nell'impresa che implica comunque delle interrelazioni con i tre sistemi (per es. processo di internazionalizzazione)

1.3

BENEFICI

Per il Professionista:

- Un servizio più completo e innovativo per il cliente/azienda;
- Più tempo per focalizzarsi sulle soluzioni efficaci dal punto di vista tecnico;
- Migliori risultati di business e familiari per i clienti/azienda, riducendo sprechi di tempo.

Per l'Azienda:

- Concentrazione sugli obiettivi di business, riducendo sprechi di energie;
- Impatti migliori per collaboratori, clienti e familiari;
- Meno rischi di conflitti e lotte familiari;
- Maggiore sicurezza e salvaguardia del patrimonio per la famiglia
- Continuità imprenditoriale

1.4 PROGRAMMA *del* LABORATORIO

Una mattina dedicata all'incontro di gruppo nel giorno 12 giugno 2013 dalle h. 09.30 alle h. 13.00, con il seguente programma:

- Breve presentazione di SALeF;
- Confronto fra casi studi portati dai partecipanti
- Comprendere le necessità dei professionisti di fronte a questi casi
- Vedere questi casi con anche altri occhi che non siano solo "tecnici"
- Che cos'è il coaching .

Due sessioni di coaching individuale da fissare con ogni partecipante nelle giornate del 18 e 19 giugno 2013.

Sede: presso il Centro SALeF Srl, via Orus, 7 Padova

Conduttori del Laboratorio: Dr. Fabio Milani e D.ssa Federica Baroni

Costo del laboratorio comprese le sessioni di coaching: 480 euro più iva
(da pagare in sede o con bonifico bancario)

Per info e prenotazioni telefonare al numero: 049.8077643 - info@salef.it - www.salef.it



049.8077643 - info@salef.it - www.salef.it